

販路開拓スタートアップ

地域性

ストーリー性

手作り感

など

小規模事業者ならではの強みを活かす！

展示会出展や商談会参加を見据えた、商品開発や販路開拓の第一歩を踏み出すきっかけづくりを目的としたセミナーです。「うちのような小さな会社でもできるかも…!」と思っていただけるような等身大の事例や考え方を中心に、テストマーケティングやネーミング、価格設定などすぐに始められる工夫を紹介します!ぜひご参加ください!

開催日: 8月21日(木)

時 間: 18:30~20:30

会 場: 香南コミュニティーセンター
(高松市香南町由佐1172)

受講料: 無料

定 員: 20名(先着申込順)

-----講座内容-----

- なぜ今、販路開拓なのか?
- 商品開発の基本
- 既存商品のブラッシュアップ
- 市場調査とテスト販売
- 成功・失敗事例紹介
- ワーク(自社商品をどう変えるか)
- 質疑応答・まとめ

講師

なかほり ひろき

中堀 弘規 氏

・経営テラス 代表

大手地銀にて、融資の営業担当として従事。創業融資や新規取引先開拓を得意とし、融資審査のポイントを修得。その後商工団体の職員として税務、労務、金融など中小・小規模事業者に向けた伴走型支援の最前線を経験。補助金申請支援においては県内で申請数&採択率1位を獲得するなど活躍。商工団体職員の経験から、中小・小規模事業者と公的支援機関職員の両目線を持ち合わせた支援ができる経営コンサルタント。「商は笑にして勝なり」を経営支援のモットーとし、経営者の方、さらにその先のお客様まで笑顔になれる支援を行っている。

★是非お気軽に、下記よりFAXにてお申込みください。↓

高松市中央商工会本所 行

FAX: 087-814-3134

申込日

年

月

日

事業所名		T E L	
所在地		F A X	
受講者名		受講者名	